



**Contact Bourgogne Franche Comté :**  
Maison des Industries Alimentaires de Bourgogne  
BP 46524 - 21065 DIJON Cedex  
Tel : 03.80.70.27.37- Fax : 03.80.70.27.38  
e-mail : [dijon@apecita.com](mailto:dijon@apecita.com)

## Délégation Régionale Alsace - Bourgogne - Franche- Comté

**Contact Alsace :**  
11 Rue Jean Mermoz  
68127 STE CROIX EN PLAINE  
Tel : 03.89.22.24.87 -Fax : 03.89.22.24.89  
e-mail : [colmar@apecita.com](mailto:colmar@apecita.com)



COCEBI, coopérative de céréales biologiques, créée en 1983 par des agriculteurs bio bourguignons, c'est aujourd'hui 180 adhérents, 12 M€ de chiffre d'affaires, 25 000 tonnes de collecte, 16 salariés, deux sites de stockage dont spécialisé dans la transformation et le tri fin des graines.

Nous nous sommes développés autour de nos 3 activités :

- collecte des céréales,
- distribution de semences biologiques, fertilisants et alimentation animale,
- décortilage et tri fin.

Notre réussite s'appuie sur la qualité de nos produits et sur nos valeurs humaines de partage, d'honnêteté et de confiance.

Nous recrutons, pour un remplacement de congé jusqu'au 15 juin 2018

### UN COMMERCIAL ADMINISTRATEUR DES VENTES H/F

#### Vos missions :

*Dans le cadre de l'Union de commercialisation Fermes Bio.Com, qui commercialise 55 kt de produits apportés par quatre coopératives avec une équipe de trois commerciaux, le Commercial administrateur des ventes assure la commercialisation des productions végétales AB auprès du portefeuille de clients qui lui est confié.*

Il devra en particulier dans l'exécution de ses missions :

- Gérer la commercialisation avec les clients confiés selon objectifs définis.
- Respecter ces caractéristiques dans les engagements de vente et l'acceptation des cahiers des charges.
- Respecter les objectifs définis en termes de volumes, prix, marges, rendre compte de ses activités et résultats.
- Assister les commerciaux dans la préparation des dossiers « grands comptes ».
- Assurer la fluidité des informations avec les Responsables de l'exécution.

#### Votre profil :

- De formation supérieure, le candidat devra avoir une expérience commerciale B to B réussie.
- La mise en marché de productions agricoles est un plus.
- Rigoureux et autonome, le candidat doit avoir la capacité à travailler en groupe.
- Maîtrise de l'Anglais et de l'Allemand, langues de travail pour une partie de l'activité.

#### Conditions

- CDD jusqu'au 15 juin 2018.
- rémunération fixe selon profil plus variable selon objectifs.

**Venez rejoindre une équipe qui se mobilise pour ses adhérents !**

Merci d'adresser CV, lettre de motivation et prétentions salariales,

sous ref AR007313E /APECITA par mail à [dijon@apecita.com](mailto:dijon@apecita.com)

Trouvez votre **emploi** sur [www.apecita.com](http://www.apecita.com)